Vertriebsmanager für innovative Inspektionsprodukte an Freileitungen m/w/d

Stellenangebote von SPIE Deutschland & Zentraleuropa

ÜBER SPIE

SPIE Deutschland & Zentraleuropa ist der führende unabhängige Multitechnik-Dienstleister für Gebäude, Anlagen und Infrastrukturen. Als starke Säule der SPIE Gruppe sind wir an über 200 Standorten in Deutschland, Österreich, Polen, der Slowakei, Tschechien und Ungarn präsent. Mit einer breiten Technik-Expertise und als zuverlässiger Partner begleiten wir unsere Kunden in eine erfolgreiche Zukunft. Denn rund 18 000 technikbegeisterte Talente geben das Beste für unsere Kunden – jeden Tag, in jedem Projekt.

Gemeinsam mit Ihren Kolleg:Innen unterstützen Sie Projekte im Bereich der Planung von von Energieleitungen im Bereich der Hochspannungsebene und gestalten mit unseren Kunden den Weg zur Erreichung der Klimaschutzziele. Sie tragen dazu bei, die Energiewende erfolgreich zu meistern!

Für unseren Geschäftsbereich CityNetworks & Grids / CeGIT - Grid Engineering sucht die SPIE SAG GmbH Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Vertriebsmanager für innovative Inspektionsprodukte an Freileitungen m/w/d

Einsatzort: Berlin (Adlershof), Braunschweig
Kennziffer: 2023-0246
Arbeitszeit: Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Identifizierung von Potenzialen für die Erweiterung unserer Geschäftsfelder im Bereich Inspektion und Monitoring von Freileitungen mittels neuer Technologien (u.a. Fernerkundung, Drohnen, Künstliche Intelligenz) und deren Verwirklichung
- Entwicklung und Implementierung von strategischen Vertriebsplänen, Aktionsplänen inkl. deren Priorisierung
- Weiterentwicklung und Vertiefung bestehender Kundenbeziehungen verbunden mit einem detaillierten Verständnis der jeweiligen Kundenbedürfnisse
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Business Development der CeGIT und weiteren Vertriebseinheiten der SPIE
- Sicherung der Budgetziele

Ihr Profil

- Erfolgreich absolvierte Studium im Bereich Geodäsie, Geographie oder Geoinformation, alternativ eine vergleichbare Qualifikation sowie Anwenderkenntnisse von GIS-Software
- Leidenschaft für Beratung und Verkauf sowie für Innovation und neue Technologien im Bereich der Energiewirtschaft
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Produkten / Dienstleistungen des Bereichs Geoinformation; idealerweise Inspektionssysteme für Freileitungserkundung und Fernmessung, inbesondere LiDAR (dreidimensionalen Laser-Scanning)
- Kommunikative und kontaktfreudige Persönlichkeit mit Gespür für die Bedürfnisse Ihrer Kunden sowie Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Strukturierter und eigenverantwortlicher Arbeitsstil mit Verhandlungsgeschick und Überzeugungsstärke sowie kaufmännisches Denken und Handeln

Wir bieten

- Unbefristete Anstellung in einem krisensicheren, wachsenden Unternehmen mit einem hohen Anteil „grüner" sowie innovativer Geschäftsaktivitäten
- Ein interessantes, vielseitiges und verantwortungsvolles Aufgabenfeld sowie eine professionelle Einarbeitung in einem engagierten Team mit angenehmen Arbeits- und Betriebsklima
- Individuelle Weiterbildung und Entwicklungsprogramme sowie vielfältige Karrieremöglichkeiten
- Attraktives Gehalt nach IG Metall-Tarif (inkl. 30 Tagen Urlaub, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Zusatzleistungen) sowie betriebliche Altersvorsorge mit bis zu 600 EUR Arbeitgeberzuzahlung jährlich inkl. Firmenwagen zur dienstlichen und privaten Nutzung
- Verdienstausfallschutzversicherung mit Facharzt-Service (zusätzliches Krankentagegeld für 78 Wochen während Ihres Krankengeldbezugs), Mitarbeiter-Aktienbeteiligungsprogramm sowie Corporate Benefits – Rabatte bei vielen Marken und Shops

Kennziffer

2023-0246

Bezeichnung

Vertriebsmanager für innovative Inspektionsprodukte an Freileitungen m/w/d

Einsatzort

Berlin, Braunschweig

Vertragsart

Unbefristet, Vollzeit

Stelle zu besetzen zum

nächstmöglichen Termin

Ansprechpartner

Leoni Goldbach