

Kaufmännischer Niederlassungsleiter m/w/d

Stellenangebote von SPIE Deutschland & Zentraleuropa

ÜBER SPIE

SPIE Deutschland & Zentraleuropa ist der führende unabhängige Multitechnik-Dienstleister für Gebäude, Anlagen und Infrastrukturen. Als starke Säule der SPIE Gruppe sind wir an über 200 Standorten in Deutschland, Österreich, Polen, der Slowakei, Tschechien und Ungarn präsent. Mit einer breiten Technik-Expertise und als zuverlässiger Partner begleiten wir unsere Kunden in eine erfolgreiche Zukunft. Denn rund 18 000 technikbegeisterte Talente geben das Beste für unsere Kunden – jeden Tag, in jedem Projekt.

Gemeinsam mit Ihren Kolleg:Innen realisieren Sie Projekte im Bereich der Planung von Hoch- und Höchstspannungsleitungen und gestalten mit unseren Kunden den Weg zur Erreichung der Klimaschutzziele. Sie tragen dazu bei, die Energiewende erfolgreich zu meistern!

Als Spezialist für energietechnische Infrastruktur sucht die SPIE SAG GmbH für Ihr Team im Geschäftsbereich High Voltage / CeGIT – Niederlassung Grid Engineering zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

Kaufmännischer Niederlassungsleiter m/w/d

Einsatzort: Ergolding bei Landshut

Kennziffer: 2024-0749

Arbeitszeit: Vollzeit

Ihre Aufgaben

Gestalten Sie die Zukunft aktiv mit:

- **Finanzjongleur und Leidenschaft für das Business:** Ihnen gelingt die Integration von Finanz- und Managementfähigkeiten – leiten und gestalten Sie die operative Effizienz unserer Niederlassung Grid Engineering mit deutschlandweiten Servicebüros und sichern Sie den finanziellen Erfolg.
- **Analysekünstler und Erfolgsberater:** Die Leitung und Gestaltung des Budgetmanagements liegt in Ihrer Hand. Sie verantworten die Erstellung der Finanzberichte der Niederlassung, überwachen die finanzielle Performance und stellen sicher, dass alle finanziellen Zielvorgaben erreicht werden.
- **Projektmanagement-Profi und Innovationsförderer:** Durch das Controlling der Projektkalkulationen und regelmäßigen Trading Reviews mit den Projektleitern der Servicebüros stellen Sie sicher, dass die Ressourcen angemessen auf die laufenden Projekte verteilt werden und wir auf dem richtigen Kurs bleiben. Ihr proaktives Engagement nutzen Sie, standort- und bereichsübergreifende Synergiepotentiale auszubauen und die Vernetzung der Servicebüros zu fördern.
- **Kommunikations-Ass und Kundenbeziehungskünstler:** In der Planungs- und Angebotsphase haben Sie von Wirtschaftlichkeit bis Risikoeinschätzung alles im Blick. Ihre Überzeugungskraft und Ihr Einfühlungsvermögen tragen dazu bei, in Vergabeprozessen und Vertragsverhandlungen, unsere Anliegen klar und wirkungsvoll zu vertreten sowie durch ein professionelles Nachtrags- und Forderungsmanagement, langfristige Kundenbeziehungen zu entwickeln.
- **Strategieentwickler:** Gemeinsam mit der technischen Niederlassungsleitung gestalten und implementieren Sie eine klare und zukunftsorientierte Strategie. Sie sehen jede Herausforderung als eine Gelegenheit, um Prozesse zu optimieren und die Niederlassung Grid Engineering voranzubringen.

Ihr Profil

Ihre Stärken, die unsere Zukunft gestalten:

- Ein abgeschlossenes **Studium der Betriebswirtschaftslehre oder Wirtschaftsingenieurwesen**, alternativ besitzen Sie eine abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** zum Industriekaufmann mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung.
- Ihr Engagement, unsere Planungsprojekte der Niederlassung Grid Engineering unter unternehmerischen und betriebswirtschaftlichen Aspekten zu führen, bringt uns gemeinsam zum Erfolg! In Hinblick auf die Abwicklung von Projekten bringen Sie nachweisliche **kaufmännische Praxiserfahrung aus der Baubranche** mit.
- Ihre **Begeisterung für Finanzen und Technik** treibt Sie an. Sie bewahren stets den wertvollen Praxisbezug durch die fachliche Führung der Projektkaufleute vor Ort in unseren Servicebüros und beim Kunden in ganz Deutschland - neben Ihrer mobilen Tätigkeit und im Büro.
- Sie analysieren Finanzdaten, erstellen Berichte und treffen fundierte Entscheidungen auf Grundlage Ihrer guten Anwenderkenntnisse des **deutschen Vertragsrechts** (BGB, VOB etc.) und Ihrer guten SAP-Kenntnisse
- Als **Vertrags- und Kommunikationskünstler** führen Sie Vertragsverhandlungen durch Ihre überzeugende, kommunikative und verbindliche Art. Ihre Fähigkeit mit verschiedenen Stakeholdern zu interagieren ist für Sie von großer Bedeutung, um den Erfolg in dieser herausfordernden Position zu gewährleisten.

Wir bieten

Warum Sie zu uns gehören sollten:

- Bei uns in einer **wachsenden und innovativen Unternehmensgruppe** tätig zu sein, wird zu Ihrer Basis für Wachstum und Erfolg.
- In Ihrer verantwortungsvollen Position begleiten Sie Großprojekte der Energieinfrastruktur, welche Ihnen durch eine **sichere und gute Auftragsauslastung** nicht nur Stabilität und Nachhaltigkeit garantieren - bei uns haben Sie die einzigartige Gelegenheit, aktiv an der **Gestaltung der Energiewende mitzuwirken**.
- In unseren Teams herrscht eine **Kultur des Miteinanders, in der Ideen geschätzt und Innovation gefördert werden**. Ihr Beitrag wird eine Schlüsselrolle bei der Verwirklichung unserer Ziele spielen und als wesentlicher Bestandteil unseres Erfolgs gefeiert.
- In der **SPIE-Akademie** fördern wir Sie mit individueller fachlicher und persönlicher Weiterbildung sowie Entwicklungs- und Mentoring-Programmen.
- Bei uns erwartet Sie nicht nur ein **attraktives Gehalt** als außertarifliche/r Angestellte/r, sondern auch eine erfolgsabhängige Vergütung, die Ihre Leistungen belohnt. Zusätzlich stellen wir Ihnen ein **E-Fahrzeug als Firmenwagen** zur Verfügung, sowohl für geschäftliche als auch private Fahrten.
- Wir legen großen Wert auf Ihre **langfristige Absicherung**, deshalb unterstützen wir Sie mit einer **betrieblichen Altersvorsorge**, bei der wir bis zu 600 EUR pro Jahr als Arbeitgeberzuschuss beisteuern.
- Profitieren Sie direkt vom Erfolg unseres Unternehmens in dem Sie sich am Mitarbeiter-Aktienbeteiligungsprogramm beteiligen.
- Werden Sie Teil des SPIE-Teams und erleben Sie den Teamgeist auf unseren **Firmenevents**, wie dem SPIE Football Challenge Cup oder La Parisienne - Frauenlauf in Paris.

Geschäftseinheit CeGIT - Center for Grid Information Technology

Planung und Projektierung von Freileitungen und Erdkabeltrassen zur Verstärkung und Erneuerung von Leitungen im Übertragungs- und Verteilnetz, sodass der in großen Mengen erzeugte Strom aus regenerativen Energien verlässlich zum Endverbraucher fließen kann. Damit die Leitungsnetze in einem erstklassigen Zustand gehalten und ein stets störungsfreier Betrieb gewährleistet werden kann, bieten wir unseren Kunden darüber hinaus verschiedene **innovative Lösungen, wie bspw. Monitoring-Verfahren** zur KI-basierten Zustandsbewertung von Freileitungen mittels Inspektionsflügen durch Helikopter und Drohnen und dem Einsatz multisensoraler Plattformen.

<https://spie.de/cegit/ueber-cegit>

Kennziffer

2024-0749

Bezeichnung

Kaufmännischer Niederlassungsleiter m/w/d

Einsatzort

Ergolding

Vertragsart

Unbefristet, Vollzeit

Stelle zu besetzen zum

nächstmöglichen Termin

Ansprechpartner

Leoni Goldbach

