

Account Manager Sicherheitstechnik (m/w/d)

Stellenangebote von SPIE Deutschland & Zentraleuropa

ÜBER SPIE

SPIE Deutschland & Zentraleuropa ist der führende unabhängige Multitechnik-Dienstleister für Gebäude, Anlagen und Infrastrukturen. Als starke Säule der SPIE Gruppe sind wir an über 200 Standorten in Deutschland, Österreich, Polen, der Slowakei, Tschechien und Ungarn präsent. Mit einer breiten Technik-Expertise und als zuverlässiger Partner begleiten wir unsere Kunden in eine erfolgreiche Zukunft. Denn rund 18 000 technikbegeisterte Talente geben das Beste für unsere Kunden – jeden Tag, in jedem Projekt.

Werde Teil unseres Teams im Geschäftsbereich Information & Communication Services (ICS) der SPIE Deutschland & Zentraleuropa GmbH!

Wir bündeln im Geschäftsbereich ICS die Informations-, Sicherheits- und Medientechnikkompetenzen und bieten in ganz Deutschland mit über 1.600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern an über 30 Standorten Full-Service-Leistungen für unsere bundesweiten Kunden an.

Wir suchen im Geschäftsbereich ICS am Standort Düsseldorf zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Account Manager Sicherheitstechnik (m/w/d)

Einsatzort: Düsseldorf

Kennziffer: 2023-1437

Arbeitszeit: Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Als Account Manager (m/w/d) für Sicherheitstechnik sind Sie für den Auf- und Ausbau des Vertriebsnetzwerkes sowie die Ansprache von Neukunden zuständig.
- In diesem Zusammenhang kümmern Sie sich auch um die Betreuung von Bestandskunden.
- Mit Ihrer markt- und technologieorientierten Weitsicht entdecken Sie Potentiale, aber auch Risiken in der Welt der Informations- und Kommunikationstechnik.
- Vertriebsseitig betreuen Sie die Realisierung der akquirierten Kundenprojekte und generieren Folgeaufträge

Ihr Profil

- Sie bringen eine abgeschlossene Ausbildung mit Zusatzqualifikationen oder ein Studium im Bereich Informations-, Netzwerk-, Daten- oder Elektrotechnik oder einer artverwandten Richtung mit.
- Sie haben bereits Erfahrungen im Vertrieb von Kommunikations- und Sicherheitstechniken gesammelt. Dabei verfügen Sie über fundierte Markt- sowie Produktkenntnisse.
- Neben Ihrem professionellen Umgang mit Kunden und Partnern weisen Sie ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres und kommunikationsstarkes Auftreten auf.
- Darüber hinaus sind Sie engagiert, leistungsbereit und motiviert, Großartiges zu leisten.

Wir bieten

- Langfristige Zusammenarbeit: Unbefristete Anstellung in einem krisensicheren und wachsenden Unternehmen mit vielfältigen Karrieremöglichkeiten in einer flachen Hierarchiestruktur
- Work-Life-Balance: flexible Strukturen, 30 Tage Urlaub sowie hybride Arbeitskonzepte
- Entwicklungschancen und Perspektiven: nationale und internationale Weiterbildungsprogramme und Entwicklungsmöglichkeiten, gestützt durch die eigene SPIE Akademie
- Verantwortung: Eine Kultur mit flachen Hierarchien, bei der Sie ab dem ersten Tag volles Vertrauen genießen und Verantwortung übernehmen
- Weitere lukrative Benefits: attraktive Vertriebsprovision, Dienstwagen mit Privatnutzung, Prämien für Mitarbeiterempfehlungen, attraktives Beteiligungs-/Aktienprogramm, Plattform Corporate Benefits (Rabatte bei vielen Marken und Shops jeglicher Richtung)

Kennziffer

2023-1437

Bezeichnung

Account Manager Sicherheitstechnik (m/w/d)

Einsatzort

Düsseldorf

Vertragsart

Unbefristet, Vollzeit

Stelle zu besetzen zum

nächstmöglichen Termin

Ansprechpartner

André Riesenbeck

