

Account Manager/ Sales Manager/ Vertriebsmitarbeiter m/w/d

Stellenangebote von SPIE Deutschland & Zentraleuropa

ÜBER SPIE

SPIE Deutschland & Zentraleuropa ist der führende unabhängige Multitechnik-Dienstleister für Gebäude, Anlagen und Infrastrukturen. Als starke Säule der SPIE Gruppe sind wir an über 200 Standorten in Deutschland, Österreich, Polen, der Slowakei, Tschechien und Ungarn präsent. Mit einer breiten Technik-Expertise und als zuverlässiger Partner begleiten wir unsere Kunden in eine erfolgreiche Zukunft. Denn rund 18 000 technikbegeisterte Talente geben das Beste für unsere Kunden – jeden Tag, in jedem Projekt.

330 technikbegeisterte Menschen gestalten bei SPIE OSMO die Zukunft der Elektrotechnik neu – regional und bundesweit! Arbeiten Sie mit modernsten Technologien an nachhaltigen und umweltschonenden Projekten in den Geschäftsfeldern Elektrotechnik, Informationstechnik, Infrastruktur und Maschinen- & Anlagentechnik.

Sie haben Lust auf innovative Projekte?

Dann unterstützen Sie uns als

Account Manager/ Sales Manager/ Vertriebsmitarbeiter m/w/d

Einsatzort: Georgsmarienhütte

Kennziffer: 2024-0383

Arbeitszeit: Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Steigerung unserer Kundenbasis in der Region durch die Gewinnung von Großkunden und KMU
- Eigenverantwortliche Analyse des Marktes, sowie Identifikation von Trends, Chancen und Risiken
- Entwicklung von zukunftsfähigen und passgenauen Strategien für IT- und Kommunikationslösungen
- Kalkulation und Erstellung der dazugehörigen Angebote

Ihr Profil

- Ausbildung im kaufmännischen Bereich oder in der Informations- und Telekommunikationstechnik
- Erfahrung im Vertrieb, bevorzugt aus der IT oder Telekommunikationstechnik
- Freude am aktiven Kundenkontakt mit viel Empathie und Kundenorientierung
- Verhandlungssicher und lösungsorientiert: Sie finden auch in schwierigen Verhandlungen den richtigen Weg zum Ziel

Sind Sie bereit für eine außergewöhnliche Herausforderung im Vertriebsaußendienst? Dann bewerben Sie sich jetzt!

Wir bieten

- Profitieren Sie von unserem attraktiven Vergütungsmodell inklusive Firmenwagen
- 30 Urlaubstage, 13. Monatsgehalt, 25% Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
- Nutzen Sie die Flexibilität des hybriden Arbeitens und wechseln zwischen Büro und mobilen Arbeiten
- Individuelle Weiterbildungsangebote bei unseren Partnern und in unserer hauseigenen Schulungseinrichtung
- Modern ausgestattete Büros, sowie Hard- und Software (Laptop, Tablet, Firmenhandy, 2 extra Bildschirme)
- Weitere Benefits in den Bereichen Gesundheit, Vorsorge und Familie, sowie hausinterne Events und Veranstaltungen

Kennziffer

2024-0383

Bezeichnung

Account Manager/ Sales Manager/ Vertriebsmitarbeiter m/w/d

Einsatzort

Georgsmarienhütte

Vertragsart

Unbefristet, Vollzeit

Stelle zu besetzen zum

nächstmöglichen Termin

Ansprechpartner

Bärbel Morina

